

## ワークショップ&amp;個別相談会

欧州市場のビジネスパートナー・潜在顧客に刺さる  
商談資料の作り方

ワークショップ

進出先でビジネスパートナーや潜在顧客を発掘するために有効な商談資料の作成方法をお伝えします！

開催日時：2022.2.21 (月) 10:00~11:40

定員：20名程度

※申込者多数の場合は選考を行います。

開催方式：オンライン(Zoom)

対象：都内中小企業

参加費  
無料

## スケジュール

Timetable	Contents	Speaker
ご案内 (10:00~10:10)	本日のワークショップの説明等	運営事務局
ミニセミナー (10:10~10:30)	商談資料作成時のポイント紹介	K&M Europe GmbH 代表取締役 森 孝二 氏
ワークショップ (10:30~11:40)	各社ごとに商談資料の作成・ブラッシュアップ	有限責任監査法人トーマツ マネージャー 須藤 一 氏

※スケジュールや内容は一部変更となる場合がございますので予めご了承ください。

## 講師



## K&amp;M Europe GmbH 森 孝二氏

東芝ドイツ法人の代表として、ドイツを含む欧州事業経営全般を統括。2012年に日系企業の欧州進出を支援するK&M Europe GmbHを設立。日系企業のMEDICAでの営業支援等これまで数多くの日系企業の欧州・ドイツ展開を成功に導いている。



## 有限責任監査法人トーマツ 須藤 一氏

欧州のビジネススクール修了後、監査法人トーマツにおいて中堅・中小企業の輸出ビジネスモデル調査・実証事業等、DXを活用した効果的な海外展開及び経営基盤の強靱化に資するアドバイザリー業務等に多数従事。MBA、国際ビジネス管理修士

こんな企業のみなさまは  
ぜひご参加ください

- 欧州のビジネスパートナーとの商談準備をしたい方
- 海外向け資料を作成したい方
- 欧州企業への自社や製品のPR方法を知りたい方 等

応募締切

2022.1.14(金)17:00



イベントの詳細は専用ポータルサイトにて  
ご確認ください

# 欧州市場に詳しい専門家との1on1個別相談会

マーケットフィットや顧客の獲得方法、法務・税務・規制等、個社ごとに抱える課題に  
 専門家が1on1形式でお答えします！

**開催日時：2022.2.21 (月) 16:00~18:10 (各社40分)**

**定員：20名程度**

※申込者多数の場合は選考を行います。

**開催方式：オンライン(Zoom)**

**対象：都内中小企業**

参加費  
無料

## 専門家



Magodus UG 創業者  
Martin Gottschlich氏

専門

情報通信

販売戦略

木材製品

販路開拓



有限責任監査法人トーマツ  
中村 友洋氏

専門

ドイツ法務

ドイツ税務

自動車

人材組織



K&M Europe GmbH  
森 孝二氏

専門

ヘルスクエア

組織体制

販路開拓

電子機器



フランス公認会計士・税理士・弁  
護士事務所 西村 東陽氏

専門

法人設立

ドイツ税務

人材組織

雇用ビザ

※希望メンター、希望のお時間帯に沿えない場合がございますので、ご了承ください。

こんな企業のみなさまは  
ぜひご参加ください

- 欧州市場の業界・動向に関して相談したい方
- 自社製品のマーケットフィットに関して相談したい方
- 欧州企業のニーズに関して相談したい方
- ドイツの法務・知財戦略・人材戦略について相談したい方 等

応募締切

2022.1.14(金)17:00



イベントの詳細は専用ポータルサイトにて  
ご確認ください

## ドイツ・NRW州の魅力

ドイツ・NRW州はヨーロッパの中心に位置し、欧州への事業展開が期待できるドイツの一大経済地域です。

日本文化や商習慣への理解が深い企業・公的支援機関・サポート企業が多く、日系コミュニティも欧州最大級と、中小企業にとっての事業基盤・生活基盤が充実しているほか、消費人口の多さ、研究機関・大学との連携や業界団体の活動の活発さなどが特徴です。

多様な産業の存在から幅広い産業・業種の中小企業が事業展開できる可能性を持ち、州政府・各都市・地域が積極的に現地企業とのビジネスマッチング支援や会社設立支援などの各種支援を提供しています。

## 世界チャレンジプログラムとは

東京都が海外都市と締結する中小企業支援に関する覚書に基づき、都内中小企業の対象地域への事業展開を支援します。対象地域の市場の特徴や商習慣等の情報提供、市場調査・市場開拓のためのノウハウ習得、ビジネスパートナーとのマッチング、現地の支援機関・大学・研究機関等とのネットワーク構築、拠点設立に向けた専門家の紹介等、各社の事業展開のステップに応じた支援を提供します。詳細はポータルサイトをご覧ください。

専用ポータルサイト

<https://kaigaitenkai.tokyo.jp/>

